



Geschäftszahlen H1/Q2 2026

Wiesloch, 13. August 2026

Highlights H1/Q2 2026

- **Geschäftsmodell** beweist **Resilienz** und entfaltet **Wachstumspotenziale** – **Strategisch verzahnte Bereiche** verstärken sich gegenseitig, **Künstliche Intelligenz** als Beschleuniger
- **Neuer Höchststand** bei **Gesamterlösen** (583 Mio. Euro) – **Rekordwerte** bei **betreutem Vermögen** (68,8 Mrd. Euro) und **Bestand Sachversicherung** (865 Mio. Euro)
- **EBIT** mit 60,4 Mio. Euro auf **neuem Höchstwert** – Sehr starke Erlösentwicklung und unverändert konsequentes Kostenmanagement
- **Prognose 2026 bestätigt**: EBIT von 100 bis 110 Mio. Euro – **Planung 2028 bekräftigt**: EBIT von 140 bis 155 Mio. Euro

Agenda

Geschäftszahlen H1/Q2 2026

1 | GESCHÄFTSENTWICKLUNG H1/Q2 2026

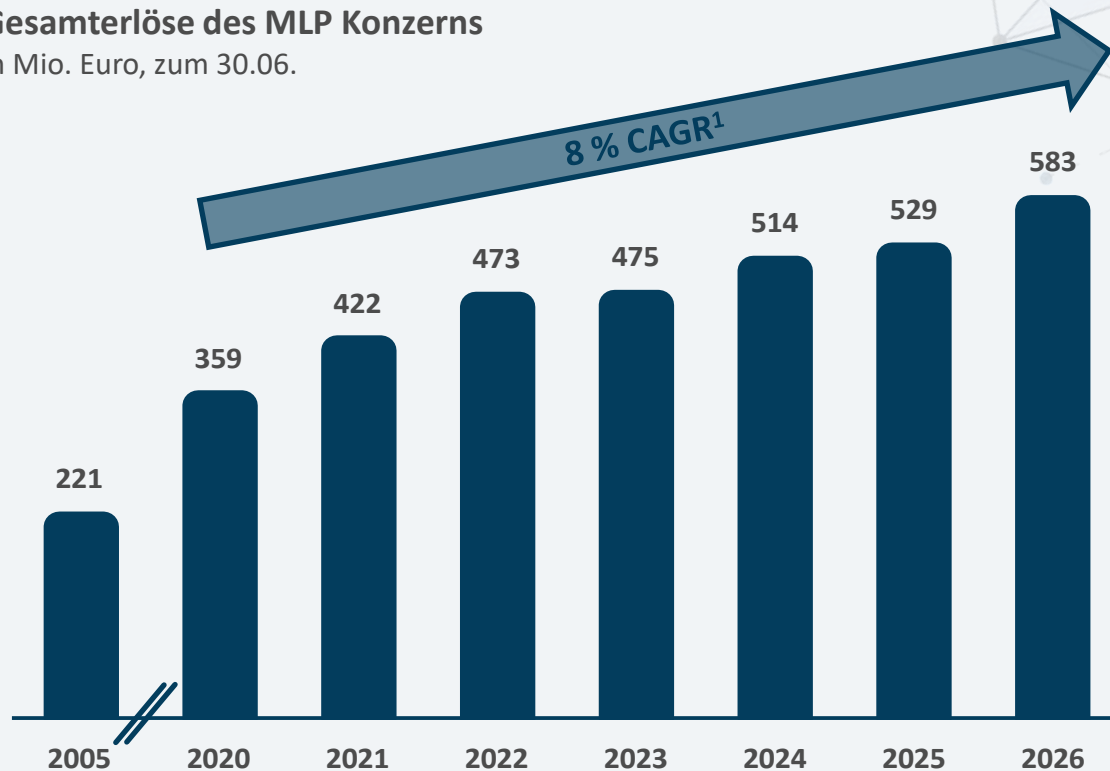
2 | STRATEGISCHE WEITERENTWICKLUNGEN

3 | PROGNOSE 2026

4 | PLANUNG 2028

Gesamterlöse erreichen neuen Höchstwert

Gesamterlöse des MLP Konzerns
in Mio. Euro, zum 30.06.



Wiederkehrende Erlöse
Anteil an Umsatzerlösen, zum 31.12.2025

72 % der Umsatzerlöse
wiederkehrend (756 Mio. €)

¹ Jährliche Wachstumsrate CAGR (Zeitraum H1 2020 - H1 2026)

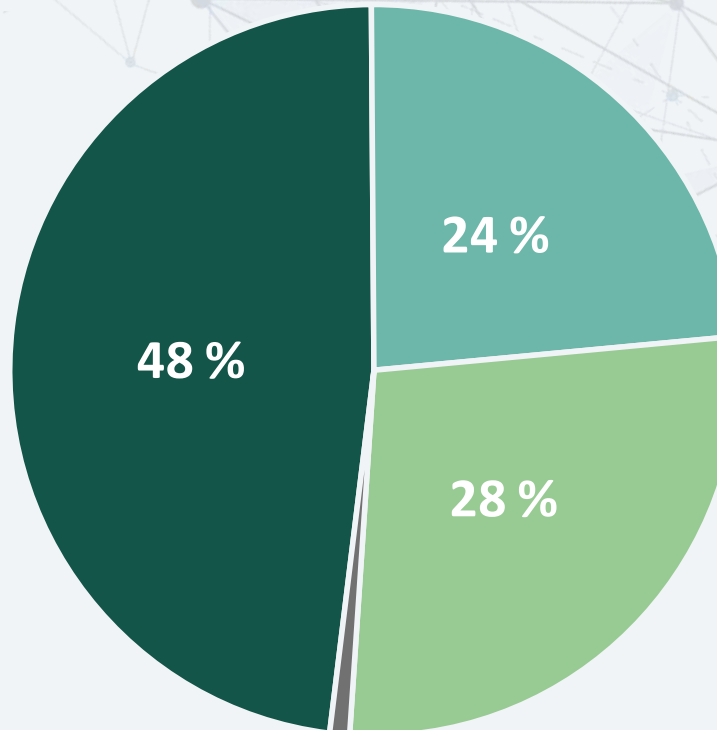
Wachstum in allen Leistungsbereichen

Umsatzerlöse nach Leistungsbereichen

in Mio. Euro, zum 30.06.2026, Vorjahreswerte in Klammern

Vermögen	270	(244)	+11 %
Vermögensmanagement	208	(182)	+15 %
Zinsgeschäft	40	(40)	-1 %
Immobilienvermittlung	16	(15)	+7 %
Finanzierung	6	(7)	-19 %

Sonstiges	5	(5)	+5 %
Immobilienentwicklung	0	(0)	-100 %
Übrige Beratungsvergütung	5	(5)	+6 %



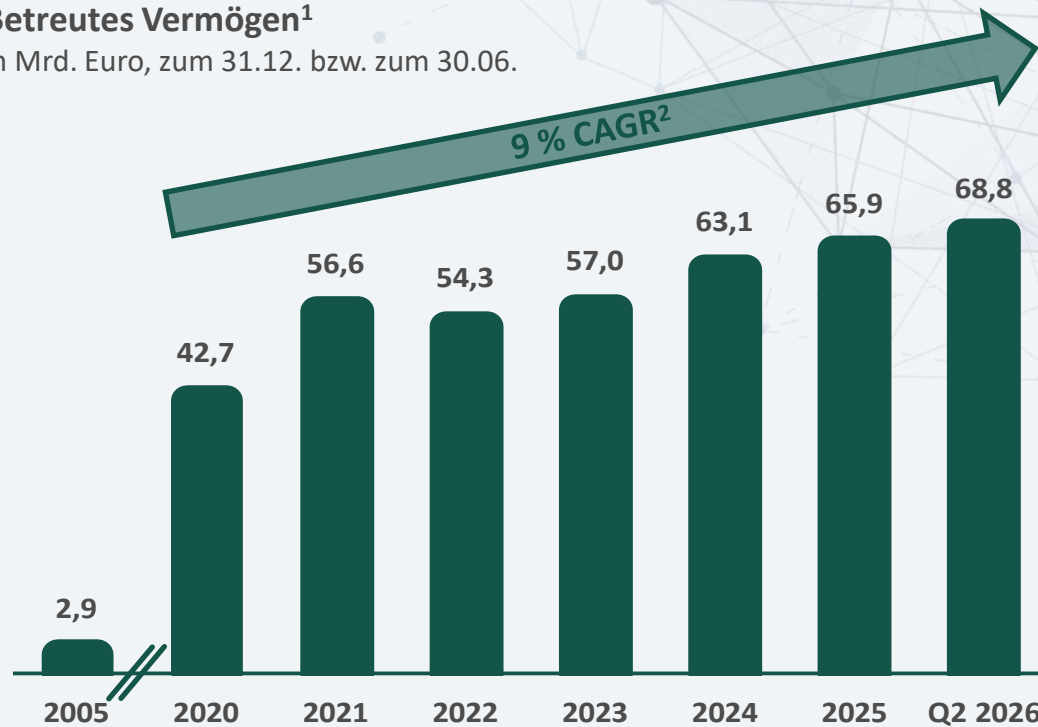
Vorsorge	133	(130)	+3 %
Altersvorsorge	96	(94)	+2 %
Krankenversicherung	37	(36)	+4 %

Absicherung	155	(139)	+12 %
Sachversicherung	155	(139)	+12 %

Höchststände bei zentralen Bestandsgrößen

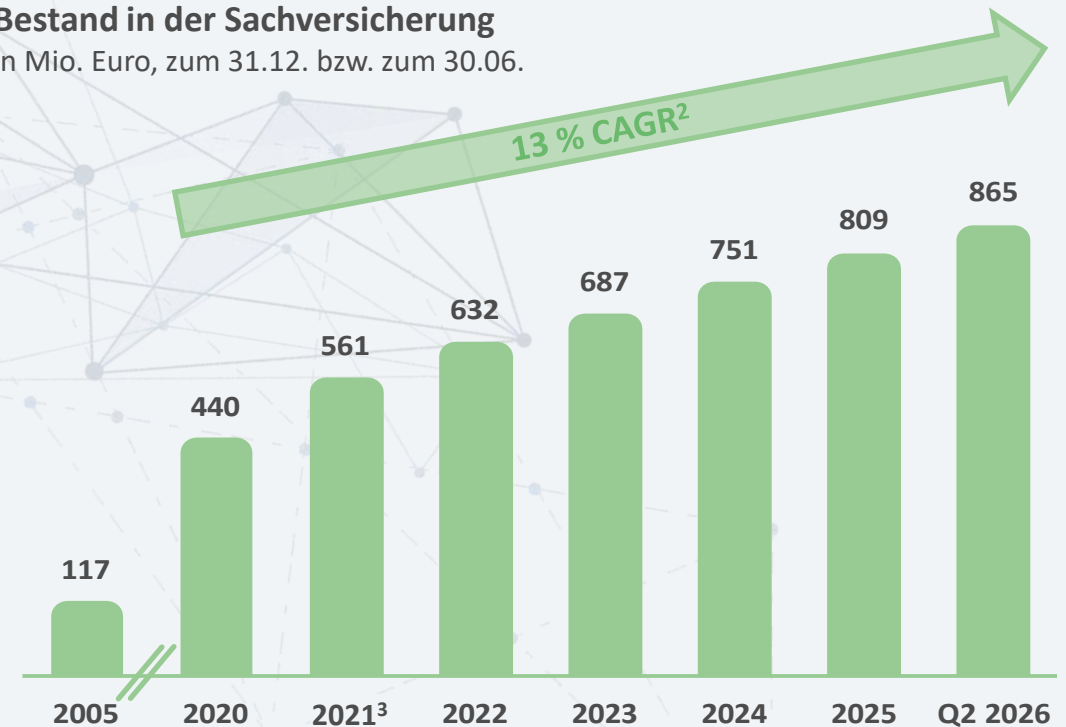
Betreutes Vermögen¹

in Mrd. Euro, zum 31.12. bzw. zum 30.06.



Bestand in der Sachversicherung

in Mio. Euro, zum 31.12. bzw. zum 30.06.



¹ Enthält Vermögensmanagement und Zinsgeschäft

² Jährliche Wachstumsrate CAGR (Zeitraum FY 2020 - H1 2026)

³ Ab 2021 inkl. Erstkonsolidierung der Gesellschaften des Segments Industriemakler; darunter auch RVM zum 01.04.2021

EBIT erreicht mit 60,4 Mio. Euro neuen Höchstwert

Ergebnisentwicklung

MLP Konzern (in Mio. Euro)	6M 2026	6M 2025	△
Gesamterlöse	583,4	529,1	+10 %
EBIT	60,4	42,7	+41 %
Finanzergebnis	-0,8	-0,9	+16 %
EBT	59,6	41,8	+43 %
Steuern	-17,6	-12,9	+37 %
Konzernergebnis	42,0	28,9	+45 %
EPS in Euro	0,39	0,26	+47 %

Bilanzkennzahlen

MLP Konzern	30.06.2026
Bilanzsumme	4.241 Mio. Euro
Eigenkapital	589 Mio. Euro
Eigenkapitalquote	13,9 %
Eigenkapitalrendite	7,2 %
MLP Finanzholdinggruppe	30.06.2026
Eigenmittelquote	17,7 %
Liquidity Coverage Ratio (LCR)	831 %

Detaillierte Informationen finden Sie auf unserer Website: <https://mlp-se.de/unternehmenskalender/ergebnisse-zum-1-halbjahr-und-2-quartal-2026/>
Definitionen der Kennzahlen finden Sie auf unserer Website: <https://mlp-se.de/investoren/mlp-aktie/kennzahlen/>

praxeasy: Ausbau des Medizinergeschäfts

MLP ist bereits heute wichtiger Partner für Mediziner

Privatkundengeschäft

- Abdeckung aller finanziellen Themen in Bereichen Vermögen, Vorsorge und Absicherung

Berufliche Sphäre

- U.a. Absicherung von Praxen, Benefit-Lösungen

Marktentwicklungen bieten Potenziale im Medizinergeschäft

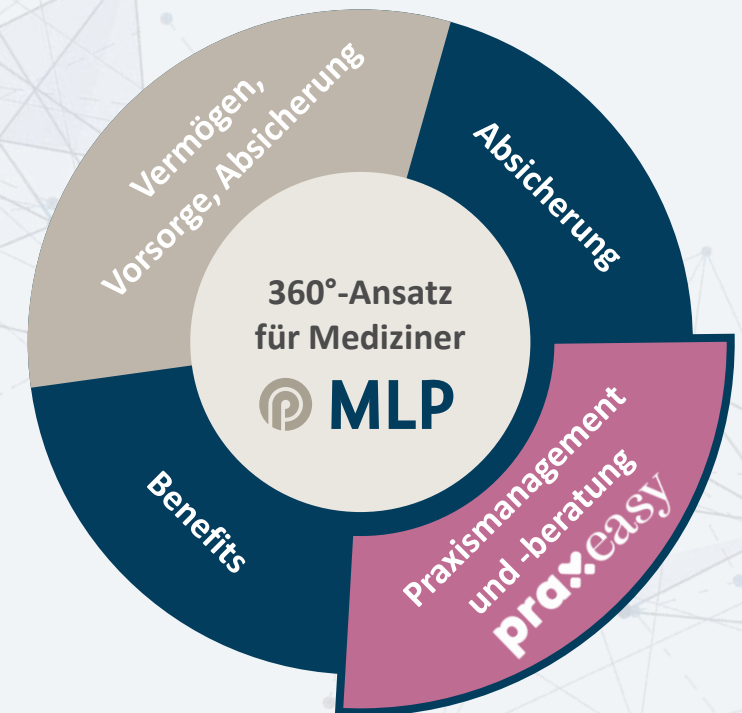
- Ca. 100.000 Arztpraxen in Deutschland
- Steigender Druck im ambulanten Sektor durch Entwicklung des Gesundheitssystems, hohe bürokratische Aufwände; dadurch sinkt Attraktivität der Niederlassung von Ärzten
- Bisherige Lösungsangebote beschneiden häufig die Selbstständigkeit von Ärzten

Neues Angebot von MLP für Mediziner

Ausbau berufliche Sphäre

- Praxismanagement und -beratung mit Serviceleistungen
- Wahrung der Selbstständigkeit, Entlastung bei Administration

praxeasy



Ausbau Medizinergeschäft in beruflicher Sphäre bei gleichzeitiger Festigung Privatkundengeschäft
MLP 360°-Ansatz für Mediziner bietet attraktive Mehrwerte für Bestands- und Neukunden

Altersvorsorgedepot bietet Chancen für Kunden und MLP

Neue Rahmenbedingungen

Start der Reform zum 01.01.2027

- Mehr **Flexibilität** und **Kapitalmarktnähe**, Garantien weiterhin möglich
- Neue Produktwelt mit **Standarddepot**, **Depotlösung** und **Versicherungsmantel**
- **Beitragsproportionale Förderung**: Förderung steigt mit dem Eigenbeitrag
- **Erweiterter Förderkreis**:
u.a. Selbständige, Freiberufler und Versorgungswerkmitglieder

MLP bietet breites Lösungsangebot

Angeborene Produktlösungen

Individuelle Depotlösung

- individuell gestaltbares MLP-Depot

Standardisierte Depotlösung

- Standardisiertes Depot

Versicherungsmantel (mit/ohne Garantie)

- Lösung über Versicherer

Produkt zur Tilgungsförderung

- Lösung über Bausparkassen

Perspektive für Kunden und MLP

Chancen für Kunden

- **Förderung** wird in vielen Fällen **attraktiver**
- Gesteigerte **Flexibilität** und **Kapitalmarktnähe** durch breitere Produktwelt

Chancen für MLP

- **Höherer Orientierungs- und Beratungsbedarf** ist zu bedienen
- **Mehr Geförderte** sowie **häufig attraktivere Förderung** bieten Ansätze im Neu- und Bestandsgeschäft

Das Altersvorsorgedepot macht geförderte Vorsorge ab 2027 flexibler, kapitalmarktnäher und beratungsintensiver. MLP kann Kunden zur individuell passenden Lösung begleiten und hat so zusätzliche Chancen im Neu- und Bestandsgeschäft.

Prognose 2026

Umsatzerlöse

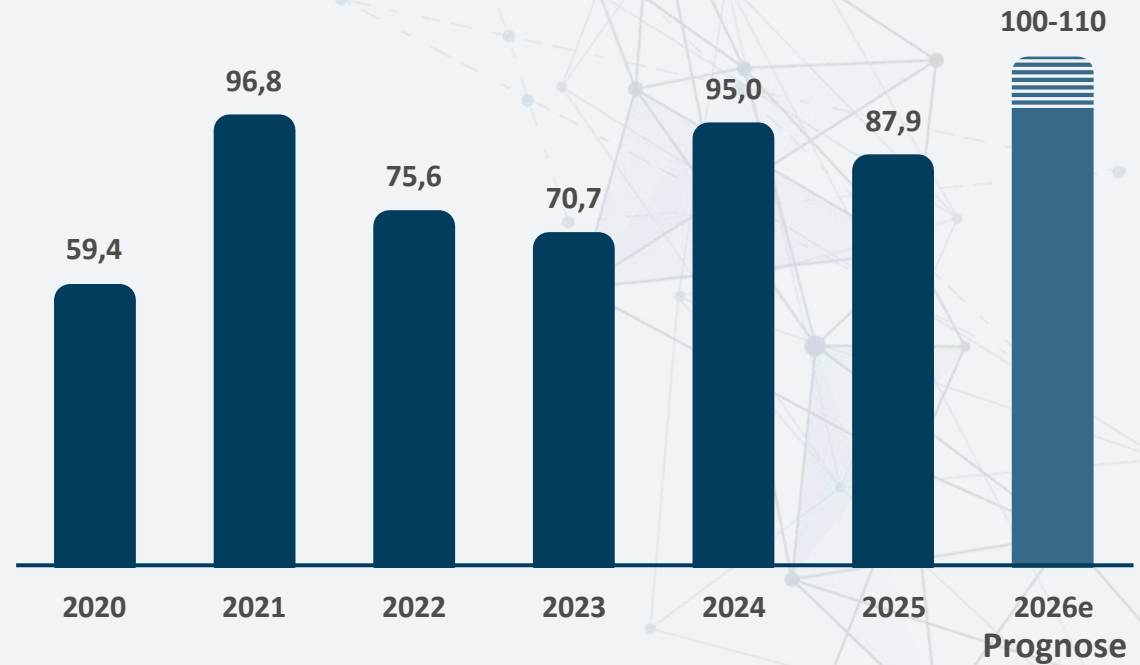
sehr positiv: ++, positiv: +, neutral: 0, negativ: -, sehr negativ: --



Prognose enthält nur in geringem Umfang erfolgsabhängige Vergütungen

EBIT

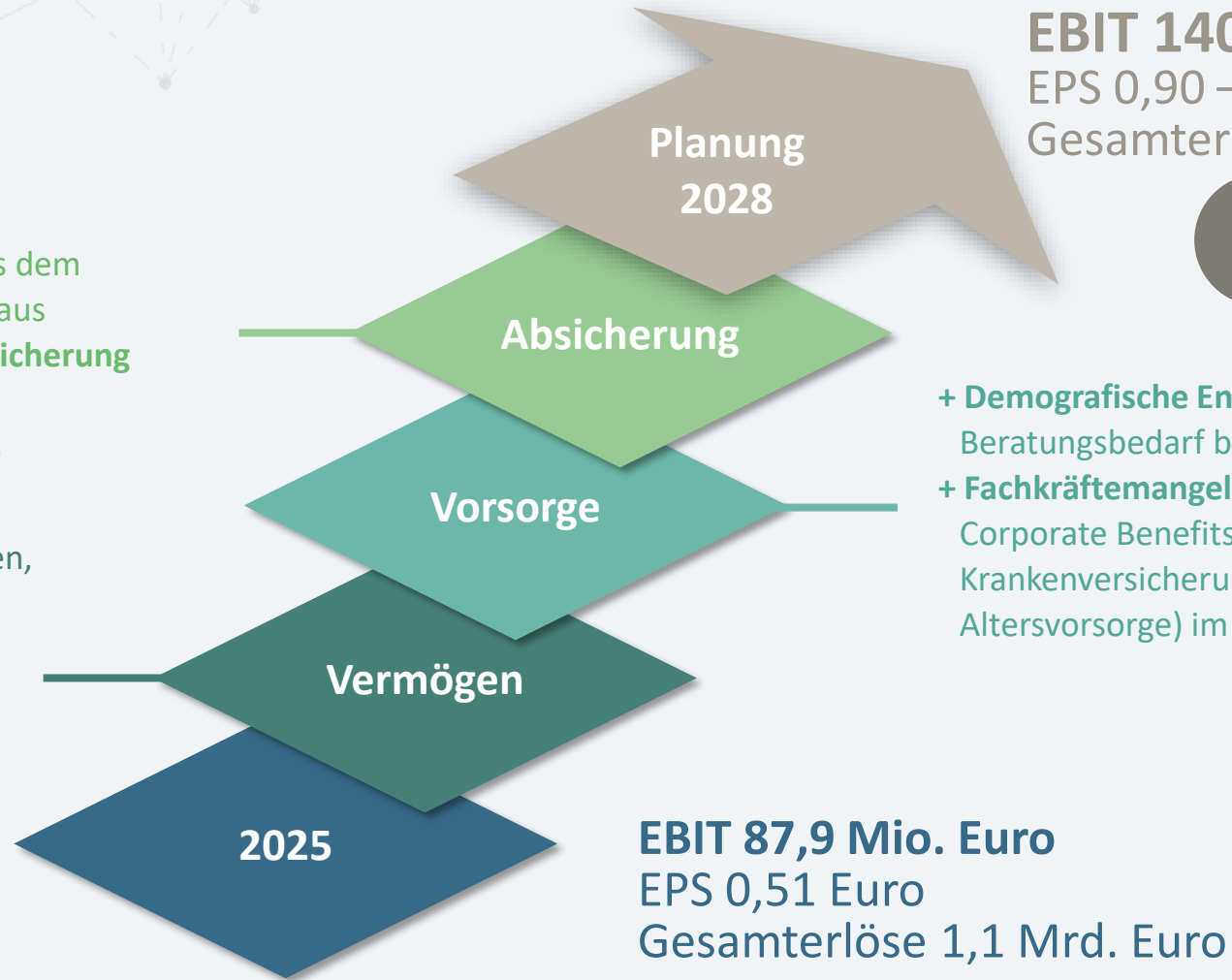
in Mio. Euro, zum 31.12.



Planung 2028: Wachstum in allen Leistungsbereichen

- + **Potenzialerschließung** im Firmenkundengeschäft aus dem breiten MLP Netzwerk heraus
- + **Ausbau Bestand Sachversicherung** von 0,8 Mrd. Euro auf 1,0 – 1,1 Mrd. Euro

- + **Potenzialerschließung** bei Familienkunden, ebenso bei hochvermögenden und bei institutionellen Kunden
- + **Ausbau betreutes Vermögen** von 66 Mrd. Euro auf 75 – 81 Mrd. Euro



Zusammenfassung

- **Kontinuierliche Weiterentwicklungen und Investitionen** zahlen sich zunehmend aus – **Einzigartiges Geschäftsmodell** entfaltet **Wachstumspotenziale**
- **Starkes erstes Halbjahr** mit **Höchstwerten** bei **Erlösen** und **Ergebnis** – **Rekordwerte** bei den für die zukünftige Erlösentwicklung zentralen **Bestandskennzahlen**
- **Fortsetzung des Wachstumskurses: Prognose 2026 bestätigt** und **Planung 2028 bekräftigt** – Fokus auf Potenzialerschließung, Künstliche Intelligenz und Kostenkontrolle

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Wir beantworten gerne Ihre Fragen

Telefon 06222 • 308 • 8320

E-Mail investorrelations@mlp.de

Website www.mlp-se.de

Informationen über bevorstehende Veranstaltungen finden Sie auf unserer Website:
<https://mlp-se.de/investoren/finanzkalender/>